



Mind the Body

Mind the Body - Accountmanager

Ben jij een overtuigend persoon met een passie voor het verbinden van mensen? Wil je een bijdrage leveren aan een hechter Nederland en heb je affiniteit met het overbrengen van de waarde van teambuilding? Bij Mind the Body groeien we snel, en daarom zijn we op zoek naar een gedreven nieuwe accountmanager!

Over Mind the Body:

Mind the Body biedt teambuilding aan op basis van de principes van de mariniers. Tijdens onze trainingen worden teams zich bewust van hun samenwerkingsdynamiek, leren ze hoe ze deze kunnen verbeteren en bouwen ze aan een sterk team.

Jouw taken:

- Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten en potentiële klanten.
- Onze man van de marketing zorgt voor een constante stroom aan leads, waar jij succesvol meetings mee inplant.
- Tijdens gesprekken krijg je inzicht in de uitdagingen binnen teams en geef je advies over op maat gemaakte teamdagen of trajecten.
- Je stelt voorstellen op die de uitdagingen binnen teams en de waarde van onze trainingen helder weergeven.
- Door effectieve opvolging van leads leg je de basis voor succesvolle samenwerkingen.

Wat zoeken we in jou?

- Ervaring in sales en de bereidheid om de telefoon op te pakken.
- Enthousiasme en oprechte interesse in mensen en teams.
- Zelfstandigheid en je pakt graag verantwoordelijkheid
- Interesse in persoonlijke vitaliteit en ontwikkeling.
- Beschikbaarheid voor 24-32 uur per week.

Wat bieden wij?

- Volop ruimte en kansen voor persoonlijke en professionele groei.
- Wekelijkse sportmomenten met het team op kantoor.
- Hybride werkmogelijkheden: zowel thuis als op kantoor.
- Onderdeel van een hecht, energiek en enthousiast team.
- Een competitief salaris, 28 vakantiedagen, reiskostenvergoeding en dagelijks een heerlijke lunch!

Ben jij de accountmanager die Mind the Body zoekt? Neem dan contact op met Dirk via 06 36 22 24 10.